

ER DU STØTTE-VÆRDIG?

Et godt projekt er ikke bedre end dem, der står bag. Du skal overbevise en fondsbestyrelse om, at I er troværdige og stabile folk, som de kan betro deres projektmidler til. Vise, at I er i stand til at håndtere projektets økonomi, projektets mange interesser samt den afsluttende forankring af projektet.

Jo mere, du selv kan samle sammen, jo mindre tid skal jeg bruge og jo større er dine muligheder for at overbevise fondene om at du kan forvalte et tilsagn

Baggrund

Beskriv din forening eller din virksomhed i stikord.

Hvornår er den startet?

Hvor mange medlemmer eller ansatte er I?

Hvilke kompetencer er der i ledelsen eller bestyrelsen?

Hvordan har udviklingen været?

Her og nu

Hvorfor vil I gennemføre projektet?

Hvad er formålet med projektet?

Hvem får gavn af projektet?

Hvad vil I opnå med projektet?

Økonomien

Hvad koster det i grove træk at gennemføre projektet?

Hvor meget kan I selv betale?

Er der frivillige, der kan yde en indsats?

Dokumentation

Hvis det er en virksomhed skal du sende virksomhedens CVR-nummer

Hvis det er en forening skal du sende foreningens vedtægter, seneste årsregnskab og CVR-nummer.